

- 1. Zgodnie z Regulaminem partnerzy nie otrzymują dofinansowania, czyli nie ponoszą wydatków z kosztów bezpośrednich projektu. Art. 39 ust. 13 ustawy wdrożeniowej mówi, że „Udział partnerów w projekcie partnerskim nie może polegać wyłącznie na wniesieniu do jego realizacji zasobów, o których mowa w ust. 1.” (zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe) – z związku z tym prosimy o wyjaśnienie, jakie działania mogą/powinny być realizowane przez partnerów, aby uniknąć zarzutu uznania partnerstwa za pozornego w sytuacji, w które partnerzy nie realizują działań merytorycznych finansowanych z kosztów bezpośrednich projektu?"**

Zapisy dot. partnerstwa w naborze uregulowane są w Regulaminie naboru § 4 ust.2 i 3. W ramach naboru dopuszcza się realizację projektów partnerskich w rozumieniu art. 39 ustawy wdrożeniowej, który reguluje obowiązki związane z utworzeniem partnerstwa (m.in. zasady wyboru partnera, zakres porozumienia lub umowy o partnerstwie) W takim przypadku, partnerem może być wyłącznie inna instytucja otoczenia biznesu, inny Ośrodek Innowacji, bądź uczelnia wyższa, jednostka naukowa, średnie lub duże przedsiębiorstwo czy też fundusz VC. Partnerzy uczestniczący w realizacji projektu nie otrzymują dofinansowania. Partnerzy nie muszą spełniać warunków określonych dla Wnioskodawcy w kryteriach wyboru projektów (np. nie muszą wpisywać się w definicję IOB). Wszyscy partnerzy zobowiązani są do przestrzegania zasad poddawania się kontroli oraz postanowień zawartych w umowie o dofinansowanie na takich samych zasadach jak partner wiodący (lider). Za partnerstwo uważana będzie tylko taka forma współpracy podmiotów, która spełnia definicję partnerstwa wynikającą z art. 39 ustawy z dnia 28 kwietnia 2022 r. o zasadach realizacji zadań finansowanych ze środków europejskich w perspektywie finansowej 2021-2027 tzw. ustawy wdrożeniowej: W celu wspólnej realizacji projektu może zostać utworzone partnerstwo przez podmioty wnoszące do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe (wymagane jest wniesienie co najmniej jednego typu zasobów), realizujące wspólnie projekt, zwany dalej „projektem partnerskim”, na warunkach określonych w porozumieniu albo umowie o partnerstwie. Jednocześnie udział partnera w realizacji projektu nie może mieć charakteru symbolicznego, nieznacznego czy pozornego – każdy z podmiotów musi mieć przyporządkowane faktyczne zadania. Niewystarczające jest samo zaangażowanie finansowe w przedsięwzięcie w postaci zapewnienia wkładu

własnego po stronie jednego z partnerów bez dalszego udziału w realizacji projektu. Przedsięwzięcie realizowane w partnerstwie musi mieć zatem taki charakter, aby jego wykonanie przekraczało możliwości jednego podmiotu ze względu na jego ograniczony potencjał (np. finansowy, naukowy, instytucjonalny czy brak doświadczenia) – za projekt partnerski nie będzie uznawane przedsięwzięcie, które mogłoby być zrealizowane równie skutecznie i efektywnie bez udziału partnerów.

Obawy o uznanie partnerstwa w projekcie za pozorne są nieuzasadnione, bowiem w naborze skierowanym do Instytucji Otoczenia Biznesu (IOB), za realizację projektu odpowiada Wnioskodawca (Lider projektu). Partner jak najbardziej może ponosić wydatki w projekcie, jednak nie są one rozliczane przez Partnera (partner nie otrzymuje dofinansowania). Partner może np. świadczyć usługi doradcze dla IOB-a, udostępniać pomieszczenia, sprzęt, być wsparciem kadrowym.

Lider projektu, (Wnioskodawca) otrzymuje dofinansowanie i dopiero na podstawie zwartej umowy partnerstwa lub porozumienia o partnerstwie rozlicza się z Partnerem na ustalonych zasadach. Lider projektu (Wnioskodawca) rozlicza się z COP.

2. Z jakich środków ma być udzielona dotacja w ramach fazy rozwoju (jedna forma dotacji) tj. usługi doradcze dla przedsiębiorstw – bo nie są to środki z grantów?

W tej formie wsparcie (faza rozwoju – jedna forma wsparcia) pomoc na usługi doradcze w formie dotacji przyznawana jest w formie pomocy publicznej na podstawie Rozporządzenie Ministra Funduszy i Polityki Regionalnej z dnia 12 lipca 2023 r. w sprawie udzielania mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom pomocy na usługi doradcze oraz na udział w targach w ramach regionalnych programów na lata 2021–2027 lub w ramach pomocy de minimis

3. Skoro IOB miałyby wyjść ze swoimi usługami poza terytorium Polski np. na terytorium Azji to czy może rekrutować startupy spoza regionu łódzkiego?"

Projekty powinny być realizowane na terenie województwa łódzkiego. Projekt powinien dotyczyć nowej usługi lub nowego zakresu świadczonej już usługi specjalistycznej lub pakietu usług w ramach oferty świadczonej przez Ośrodki Innowacji (OI) lub Instytucje Otoczenia Biznesu (IOB), w tym inkubatory

przedsiębiorczości. Grupą docelową w ramach realizowanych projektów mają być mikro, małe i średnie przedsiębiorstwa posiadające siedzibę lub oddział na terenie województwa łódzkiego.

4. W regulaminie wskazano dwa rodzaje obszarów, w ramach których wypracowane rozwiązania mogą uzyskać grant finansowy:

Internacjonalizację przedsiębiorstw i inwestycje w Przemysł 4.0:

- **Przykładowo, firma startup chce wdrożyć we własnej działalności technologię produkcji nowoczesnych systemów wystawienniczych, które planuje produkować. Rozwiązanie produktowe jest skierowane do firm chcących promować się za granicą. Firma chce pozyskać środki na prace konstrukcyjne i projektowe oraz środki trwałe do produkcji. Czy taki zakres może być przedmiotem projektu i ma szansę na grant?**
- **Drugi przykład, firma zajmuje się produkcją (własne know-how) układów sterowniczych do inteligentnych domów. Czy może pozyskać środki grantowe na prace programistyczne, oraz projektowe w zakresie układów elektronicznych wraz z testami, aby wdrożyć ten produkt do własnej oferty?"**
- **Czy z grantu może skorzystać startup, który tworzy innowacyjną aplikację, bądź urządzenie elektroniczne, które będzie chciał sprzedawać? Czy będzie mógł zakupić prace programistyczne, zlecić oprogramowanie prototypu...? Czy ten startup będzie się musiał scyfryzować? A co z technologią, nad którą startup pracuje, jak ma ją „wydevelopować” skoro nie ma wydatków kwalifikowalnych na ten cel?"**

Wsparcie udzielane jest w formie projektu dla Wnioskodawców realizujących fazę inkubacji czyli wsparcia przedsiębiorstw działających do 2 lat od daty rejestracji w ramach grantu przeznaczonego na działania służące wdrożeniu w MŚP rozwiązań wypracowanych w ramach fazy inkubacji w zakresie internacjonalizacji przedsiębiorstw oraz inwestycji w zakresie technologii Przemysłu 4.0 rozumianego jako zmiany polegające przede wszystkim na automatyzacji,

robotyzacji i cyfryzacji przedsiębiorstw, zwiększeniu wykorzystania systemów procesowych, przestawieniu firm na cyfrowy łańcuch dostaw. Za działania takie należy rozumieć inwestycje w obszarach technologii Przemysłu 4.0:

1. Big Data oraz działania związane z analizą danych;
2. Roboty przemysłowe;
3. Przemysłowy Internet rzeczy;
4. Integracja IT/OT i tworzenie systemów cyber-fizycznych (CPS);
5. Cyberbezpieczeństwo;
6. Chmura obliczeniowa;
7. Wirtualna i rozszerzona rzeczywistość;
8. Sztuczna inteligencja;
9. Blockchain;
10. Druk addytywny (druk 3D);
11. Łączność w technologii 5G;
12. BIM (Building Information Modelling);
13. Technologie kwantowe (Quantum Computing);

Niemniej jednak pytanie dotyczy działalności i oferty przygotowanej przez Instytucję Otoczenia Biznesu, która będzie realizowała projekt, tj. udzielała grantów dla uczestników (grantobiorców) w fazie inkubacji i fazie rozwoju (start-upów). Należy mieć na uwadze, że faza inkubacji obejmuje świadczenie usługi lub pakietu usług na rzecz ograniczonej grupy odbiorców (przedsiębiorstwa działające na rynku do 2 lat od daty rejestracji). Następująca po niej faza rozwoju obejmuje świadczenie usług doradczych dla przedsiębiorstw. Wykonawcą usługi/usług może być wyłącznie podmiot spełniający definicję IOB-a wskazaną w Regulaminie naboru.

Nie należy zapominać, że to IOB ma przygotować ofertę świadczonych usług dla przedsiębiorców, a w ramach projektu powinien wykazać, że faza inkubacji oraz faza rozwoju jest adekwatna, spójna, wykonalna, atrakcyjna i czy będzie się przyczyniać do realizacji celów programu wsparcia przedsiębiorstw i organizacji promocji programu wśród potencjalnej grupy docelowej.

W terminie 30 dni od dnia podpisania umowy o dofinansowanie, Beneficjent (grantodawca) udzielający pomocy w formie pieniężnej (grantu) dla uczestników fazy inkubacji (grantobiorców) zobowiązany jest do dostarczenia do IP

opracowanych procedur dotyczących realizacji projektu, w tym wzoru umowy o powierzenie grantu.

Przez procedury, należy rozumieć zasady dotyczące realizacji projektu, w szczególności sposobu wyboru grantobiorców wraz z odpowiednimi kryteriami wyboru, trybu aplikowania o granty, trybu wypłacania grantów, w tym informacje nt. wymaganej dokumentacji od grantobiorców oraz sposobu jej weryfikacji, dokonywania zakupów przez grantobiorców, zabezpieczenia umów o powierzenie grantu, odzyskiwania grantów w przypadku ich wykorzystania niezgodnie z przeznaczeniem, monitorowania i kontroli umów o powierzenie grantu.

5. Faza rozwoju przewiduje usługi doradcze dla przedsiębiorstw (bez ograniczenie do 2 lat na rynku)- czyli dla dużych bez ograniczenia czasowego również? Jaka kwota może być przeznaczona na te usługi? W jakim procencie będą one dofinansowane?

Grupą docelową w tym naborze są wyłącznie MŚP, tym samym duże przedsiębiorstwa nie są brane pod uwagę. Maksymalny poziom dofinansowania w przypadku pomocy na usługi doradcze na rzecz MŚP udzielanej Wnioskodawcy wynosi 50%.

6. Jaka jest trwałość projektu dla ostatecznych beneficjentów i od kiedy się ją liczy?

W terminie 30 dni od dnia podpisania umowy o dofinansowanie, Beneficjent (grantodawca) udzielający pomocy w formie pieniężnej (grantu) dla uczestników fazy inkubacji (ostatecznych beneficjentów/grantobiorców) zobowiązany jest do dostarczenia do IP opracowanych procedur dotyczących realizacji projektu, w tym wzoru umowy o powierzenie grantu. Przez procedury, należy rozumieć zasady dotyczące realizacji projektu, w szczególności sposobu wyboru grantobiorców wraz z odpowiednimi kryteriami wyboru, trybu aplikowania o granty, trybu wypłacania grantów, w tym informacje nt. wymaganej dokumentacji od grantobiorców oraz sposobu jej weryfikacji, dokonywania zakupów przez grantobiorców, zabezpieczenia umów o powierzenie grantu, odzyskiwania grantów w przypadku ich wykorzystania niezgodnie z przeznaczeniem, monitorowania i kontroli umów o powierzenie grantu.

Zatem zapisy dotyczące trwałości projektu u grantobiorcy powinny znaleźć się w przygotowanych procedurach (umowie o powierzenie grantu) przedstawianych do zatwierdzenia do IP. W przypadku Beneficjenta projektu (grantodawcy), trwałość projektu musi być zachowana w okresie 3 lat od daty płatności końcowej na rzecz Beneficjenta.

7. Czy Operator będzie musiał zapewnić środki własne na granty i jeśli tak to w jakim procencie?

Nie. Operator dostanie pomoc w formie dofinansowania na udzielanie grantów w formie pieniężnej dla MŚP w ramach programów inkubacji i akceleracji w wysokości 100%. Następnie umowa o powierzenie grantu zawierana między beneficjentem projektu grantowego a grantobiorcą powinna określać m.in. kwotę grantu i wkład własny grantobiorcy.

8. Ile wynosi zaliczka w projekcie?

Zaliczka na przedmiotowy projekt może wynieść maksymalnie 80 % całkowitej kwoty dofinansowania.

9. Czy koszty obsługi grantów są liczone jako pomoc de minimis?

Tak, koszty obsługi są liczone jako pomoc de minimis.

10. Czy koszty pośrednie liczone są również do wartości grantów?

AKTUALIZACJA ODPOWIEDZI

W związku z powtórnią analizą sytuacji aktualizujemy odpowiedź w zakresie wyliczania kosztów pośrednich: Informujemy, iż w ramach opracowywanych budżetów projektów koszty pośrednie są rozliczane stawką ryczałtową stanowiącą odpowiedni procent faktycznie poniesionych całkowitych bezpośrednich wydatków kwalifikowalnych projektu **włącznie** z wartością grantów.

~~Nie, koszty pośrednie to rozliczane stawką ryczałtową koszty stanowiące odpowiedni procent faktycznie poniesionych całkowitych bezpośrednich wydatków kwalifikowalnych projektu z wyłączeniem wartości grantów.~~

11. Jeśli grant jest finansowany w 100%, a zaliczka to maksymalnie 80%, to kto pokrywa różnicę na grant? Czy jest to operator (granotodawca)?

Tak, w takim przypadku, różnice pokrywa grantodawca. Należy pamiętać, że ta forma wsparcia projektu przewidziana jest dla fazy inkubacji i fazy rozwoju - dwie formy wsparcia realizowane łącznie w ramach projektu, czyli wsparcie przedsiębiorstw działających do 2 lat na rynku od daty rejestracji (faza inkubacji) wsparcie udzielane tylko w formie grantu i usługi doradcze dla przedsiębiorstw (faza rozwoju) wsparcie udzielane tylko w formie dotacji.

12. W regulaminie w par. 3 ust. 3 tiret 1, napisano, że w fazie inkubacji przewiduje się wsparcie dla MŚP do 2 lat na rynku „tylko w formie” grantu. Czy te firmy w tej fazie nie otrzymają usług doradczych? Jak to się ma zapisu tego samego paragrafu ust. 5 gdzie stoi, że faza inkubacji obejmuje świadczenie usługi lub pakietu usług na rzecz odbiorców? O jakich usługach jest tu mowa?"

Wsparcie przedsiębiorstw działających do 2 lat na rynku od daty rejestracji (faza inkubacji) wsparcie udzielane tylko w formie grantu i pomocy na usługi doradcze dla przedsiębiorstw (faza rozwoju) udzielane jest tylko w formie dotacji - jest to forma wsparcia projektu przewidziana w postaci dwóch faz : fazy inkubacji i fazy rozwoju – dwóch form wsparcia realizowane łącznie w ramach projektu.

Przykładowe usługi w ramach wsparcia - usługi doradcze świadczone na rzecz MŚP np:

- Opracowanie strategii marketingowej
- Opracowanie strategii zaspokojenia oczekiwań interesariuszy przedsiębiorstwa
- Podniesienie efektywności wykorzystania potencjału pracowników
- Doradztwo w zakresie marketingu i promocji
- Opracowanie kampanii marketingowej/promocyjnej
- Opracowanie systemu monitorowania dostaw surowców, podzespołów i produktów
- Doradztwo w zakresie planowania produkcji i usług okołoprodukcyjnych
- Doradztwo w zakresie rozwoju zasobów ludzkich
- Doradztwo techniczne i technologiczne
- Doradztwo w zakresie transferu i wdrażania wiedzy i innowacji
- Doradztwo w obszarach społecznej odpowiedzialności

13. W regulaminie w par. 8 pkt. 11 piszecie Państwo: Pomoc w formie pieniężnej dla MŚP w ramach programów inkubacji i akceleracji (rozwoju) przyznawana jest jako pomoc de minimis (poziom dofinansowania – 100%). Pomoc ta nie stanowi pomocy publicznej ani pomocy de minimis dla Wnioskodawcy. Z kolei w ust. 15 stoi: „W sytuacji opisanej w par. 8 pkt. 11. Maksymalny poziom dofinansowania na cały projekt wynosi 85%. Czyli w jakiej kwocie Operator będzie zobligowany do pokrycia wkładu na granty dla startupy wynikającego z tej różnicy?”

Maksymalny poziom dofinansowania na projekcie jest w wysokości 85% dotyczy zakresu projektu z uwzględnieniem grantów. Wnioskodawca musi wnieść wkład własny na pokrycie różnicy między dofinansowaniem, a wartością projektu.